

# Comercio Exterior

Un mundo de oportunidades



Instituto Boliviano de Comercio Exterior

[www.ibce.org.bo](http://www.ibce.org.bo)

SANTA CRUZ - BOLIVIA • 2025 • AÑO 34 • Nº 334 • PUBLICACIÓN DEL INSTITUTO BOLIVIANO DE COMERCIO EXTERIOR

## PARAGUAY Y BOLIVIA ALIANZA ESTRATÉGICA PARA UN FUTURO COMPARTIDO



Nuestras Unidades de Negocios

Línea de atención al cliente:  
800 17 1000

Línea de atención Whatsapp:  
721 64000







## EDITORIAL

### PARAGUAY Y BOLIVIA: ALIANZA ESTRATÉGICA PARA UN FUTURO COMPARTIDO

Paraguay y Bolivia, ubicados en el corazón de Sudamérica, comparten mucho más que una frontera: los une una visión común de integración y desarrollo. En los últimos años, ambos países han estrechado sus vínculos económicos y comerciales, demostrando que la cooperación entre naciones vecinas puede transformarse en motor de crecimiento conjunto. Su complementariedad productiva -recursos naturales bolivianos y energía limpia paraguaya- abre un horizonte de oportunidades para competir juntos en el escenario internacional.

El Viceministro de Inversiones y Exportaciones de Paraguay, Ing. Javier Viveros, destaca que la alianza entre ambos países tiene bases sólidas en la confianza y la visión de largo plazo. La Hidrovía Paraguay-Paraná se consolida como un corredor vital para el comercio y la integración, conectando a ambos con el Atlántico y reduciendo costos logísticos. La cooperación no se limita al intercambio comercial: también abarca la armonización normativa, la digitalización de aduanas y la búsqueda de un desarrollo sostenible compartido.

Por su parte, el Presidente de la Cámara Binacional Boliviano-Paraguaya (CABIBOPY), Lic. José Luis Camacho Miserendino, resalta que hoy existe una integración empresarial real y creciente. Misiones empresariales, ruedas de negocios y proyectos conjuntos están fortaleciendo la confianza mutua y generando empleos. Cada nueva inversión boliviana en Paraguay no solo representa expansión empresarial, sino también un paso hacia una integración económica efectiva y duradera.

En el ámbito macroeconómico, Paraguay se distingue por su estabilidad y prudencia fiscal. Con un crecimiento promedio del 4% en la última década, una inflación controlada y un tipo de cambio estable, el país se ha convertido en una de las economías más previsibles de la región. Su calificación de grado de inversión "Baa3" otorgada por Moody's es reflejo de una gestión responsable y un entorno propicio para la inversión extranjera, especialmente para empresarios bolivianos que buscan diversificar y proyectarse regionalmente.

El atractivo del Régimen de Maquila paraguayo es innegable: permite a las empresas producir bienes destinados a la exportación, pagando solo un tributo del 1% sobre el valor agregado local. Esta política ha impulsado la industrialización, fomentado la transferencia tecnológica y creado empleos formales. A su vez, la juventud de su población y su creciente alfabetización digital fortalecen un ecosistema emprendedor vibrante, con más de 20.000 Empresas por Acciones Simplificadas (EAS) creadas gracias a procesos 100% digitales.

El comercio bilateral entre Bolivia y Paraguay continúa expandiéndose. En 2024, Bolivia exportó principalmente urea, gas licuado de petróleo, acumuladores eléctricos y productos agroindustriales, alcanzando más de 57 millones de dólares. En sentido inverso, las importaciones desde Paraguay sumaron más de 164 millones, destacando el diésel, semillas de chía, medicamentos, herbicidas y artículos industriales. Santa Cruz lidera las exportaciones bolivianas, mientras que Tarija concentra más del 60% de las importaciones provenientes del vecino país.

En esta edición de "Comercio Exterior", exploramos la relación que hoy se consolida como uno de los ejemplos más sólidos de integración económica en Sudamérica: la alianza estratégica entre Paraguay y Bolivia. Dos naciones que, más allá de compartir frontera, están descubriendo qué su complementariedad productiva -la energía limpia paraguaya y los recursos bolivianos- puede convertirse en un motor de desarrollo compartido. A través de entrevistas, análisis y testimonios empresariales, mostramos cómo la estabilidad macroeconómica del vecino país, su régimen de maquila y la creciente cooperación logística a través de la Hidrovía Paraguay-Paraná están abriendo nuevas oportunidades para el empresariado boliviano.



**Lic. Mónica Jáuregui Antelo**  
Gerente de Promoción  
INSTITUTO BOLIVIANO DE COMERCIO EXTERIOR - IBCE

## Staff

"Comercio Exterior" Depósito Legal: Nº 8-3-77-06 • Derechos Reservados - Se autoriza su reproducción citando la fuente

### ► Directorio del Instituto Boliviano de Comercio Exterior 2025 - 2026

Lic. Luis Ernesto Castedo Urzagaste, MSc.  
**Presidente**

Ing. Alejandro Díaz Salek  
**Vicepresidente**

Ing. Dante Andrés Pucci Vespa  
**Secretario**

Ing. Enrique Montemurro Gómez  
**Tesorero**

### ► Directores

Ing. Cristian Ricardo Mozzi Limpías  
Lic. José Luis Loaiza Cisneros  
Lic. Shomara Ichazo Ramos  
Lic. Alejandro Rea Queirolo  
Ing. Víctor Hugo Gutiérrez  
Lic. Walter Rioja Suárez  
Ing. Carlos Franco Vacadolz  
Ing. Martín Federico Salces  
Lic. Alan Camhi Rozenman  
Ing. Enrique Eduardo Ferrante Roca  
Lic. Ricardo Reimers Ortiz  
Lic. Sofía Villegas Reynolds

### ► Consejo Editor:

Lic. Luis Ernesto Castedo Urzagaste MSc.  
**Presidente**

Lic. Gary Antonio Rodríguez Álvarez, MSc.  
**Gerente General**

Ing. María Esther Peña Cuéllar, MSc.  
**Subgerente General**

Lic. Mónica Jáuregui Antelo  
**Gerente de Promoción**

Ing. Rodrigo Magariños Terrazas  
**Gerente de Responsabilidad Social Empresarial**

### ► Control de Calidad:

Lic. Mónica Jáuregui Antelo  
**Gerente de Promoción**

Carla Noelia Delgadillo Fernández  
**Jefe de la Unidad de Estadísticas**

### ► Agradecimiento:

Agradecemos a la Consultora Kriterion por la elaboración de contenido de la presente edición.

### ► Oficina Central:

Av. La Salle Nº 3-G (Canal Isuto)  
Teléfono Piloto: (591-3) 336 2230  
Fax: (591-3) 332 4241 Casilla: 3440  
ibce@ibce.org.bo • www.ibce.org.bo  
Santa Cruz - Bolivia

### ► Oficina en La Paz:

Calacoto, Calle 9 Nº 7898,  
Edificio CNI, Piso 6  
Teléfono: (+591-2) 2779622  
Fax: (+591-2) 2779644  
E-mail: enlace-lpz@ibce.org.bo  
La Paz - Bolivia

### ► Diseño y Diagramación

Ups publicidad

### ► Impresión:

Industrias Gráficas SIRENA



# GanaCripto

Tu puerta fácil y segura  
al mundo crypto.

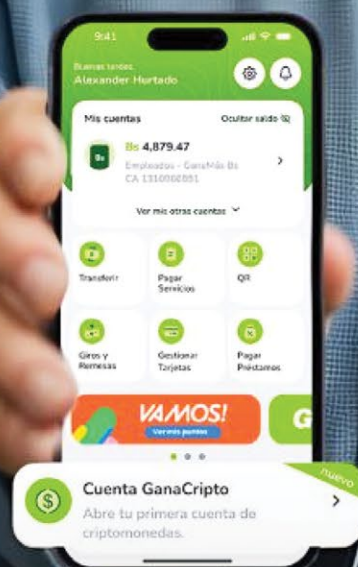


Compra  
USDC



Envía giros  
al exterior

Esta entidad es supervisada por ASFI



Más información aquí



BANCO GANADERO





**Desde 1960,**  
venimos  
compartiendo  
más que  
productos.



**Compartimos**  
historias y  
el impulso  
de **seguir**  
creciendo  
juntos.







Paraguay



**Lic. Julio César Echagüe**  
Cónsul General de Paraguay en Bolivia



#### ¿Qué actividades realiza el Consulado de Paraguay en Bolivia?

Si bien el consulado tiene funciones principalmente de atención ciudadana, también participa en la promoción de los vínculos entre República del Paraguay y Estado Plurinacional de Bolivia, por ejemplo mediante actividades comerciales o eventos culturales, también realiza tramitación de pasaportes para ciudadanos paraguayos en Bolivia, registro de ciudadanos paraguayos en el exterior y atención a aquellos que requieren trámites por pérdida o robo de su documentación, intervención consular para ciudadanos que se encuentren en situaciones de vulnerabilidad: legal, médica, carencia de apoyo, detención, etc.

Coordinación permanente entre la embajada y esta Representación Consular para asegurar apoyo cuando se requiere.

#### ¿Qué mensaje le daría al sector privado de ambos países para fortalecer esta alianza estratégica entre Bolivia y Paraguay?

El futuro de nuestras economías no está en competir, sino en complementarnos. Bolivia y Paraguay tienen más que unir que separar: mercados, rutas, recursos y sueños. Hagamos juntos de esta alianza no solo una declaración, sino un proyecto concreto de desarrollo, beneficio mutuo y prosperidad compartida.

#### Cómo está organizado el Consulado de Paraguay en Bolivia

Consulado General de la República del Paraguay en Santa Cruz de la Sierra  
Dirección: Calle H Casa Nº 6 y Av. San Martín – Barrio Equipetrol, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia.

**Teléfono / Fax:** +(591 3) 344-8989

**Teléfono de emergencia:** +591-77047333

**Correo electrónico:** [scruccongralpar@mre.gov.py](mailto:scruccongralpar@mre.gov.py)

**Horario de atención:** Lunes a viernes: 08:00 a 16:00 horas.

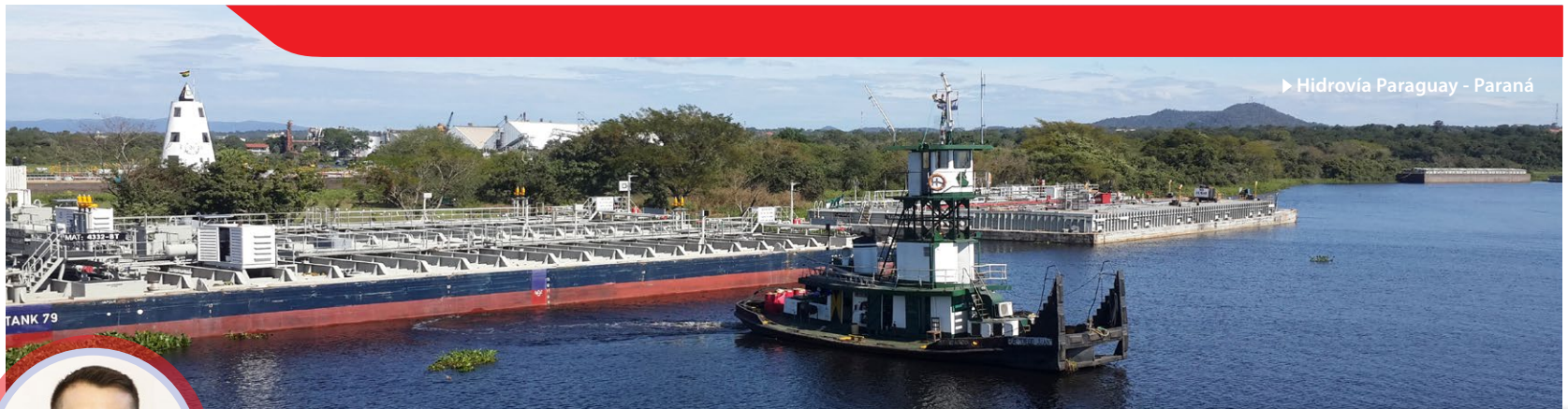
Cónsul General: Representante máximo del consulado, Ministro Julio Cesar Echagüe Martínez

Cónsul: Óscar Benítez Riquelme

Cónsul: Verónica Díaz de Portillo

Primera Oficial: en Asuntos Administrativos y Técnicos Romina A. Morínigo A.

Oficial Consular: Eder Chávez



► Hidrovía Paraguay - Paraná



**Ing. Javier Viveros**  
Viceministro de Inversiones y Exportaciones de Paraguay  
Director Nacional de la Red de Inversiones y Exportaciones (REDIEX)



## PARAGUAY Y BOLIVIA: ALIANZA ESTRATÉGICA PARA UN FUTURO COMPARTIDO

Ubicados en el corazón de Sudamérica, Paraguay y Bolivia comparten más que una frontera: comparten una historia, una visión de integración y el desafío de transformar sus potencialidades en prosperidad compartida. En los últimos años, ambos países han fortalecido sus lazos económicos y comerciales, generando una sinergia que hoy se proyecta con fuerza hacia el futuro.

El Ing. Javier Viveros, Viceministro de Inversiones y Exportaciones de Paraguay y Director Nacional de la Red de Inversiones y Exportaciones (REDIEX), dependiente del Ministerio de Industria y Comercio, destaca este momento como una oportunidad única para construir una alianza estratégica de largo alcance. "Paraguay y Bolivia tienen economías complementarias. Si unimos nuestras fortalezas, podremos integrarnos productivamente y competir juntos en el mundo", afirma.

REDIEX impulsa la atracción de inversiones y la promoción de exportaciones paraguayas, pero también busca fomentar la integración regional. Viveros resalta que el comercio bilateral ha crecido sostenidamente, y que la relación entre ambos países trasciende lo comercial: "Compartimos desafíos logísticos, intereses productivos y una visión común de desarrollo sostenible."

El Viceministro identifica sectores clave para la cooperación binacional: la agroindustria, la industria alimentaria, los productos forestales, las energías renovables, la logística y los servicios empresariales. "Bolivia tiene una enorme base productiva y abundantes recursos naturales; Paraguay ofrece energía limpia, estabilidad macroeconómica y regímenes atractivos como la Ley de Maquila. Integrar estas ventajas puede multiplicar las oportunidades de desarrollo", explica.

Uno de los pilares de esta integración es la Hidrovía Paraguay-Paraná, corredor logístico vital que conecta a ambos países con el Atlántico. "La Hidrovía no es solo una ruta

comercial, es una vía de desarrollo. Es el camino hacia nuevos mercados y un símbolo de cooperación", subraya Viveros.

El fortalecimiento del comercio pasa también por la armonización normativa y la digitalización de procesos aduaneros, áreas donde REDIEX promueve avances significativos. "Reducir costos logísticos y tiempos de despacho no solo facilita el intercambio, sino que mejora la competitividad de nuestros países ante el mundo."

En Paraguay, la promoción de inversiones se orienta a sectores de alto valor agregado como el farmacéutico, textil, forestal, automotriz, tecnológico y de industrias creativas, apoyados en energía renovable y capital humano calificado. "Queremos que los empresarios bolivianos vean en Paraguay una plataforma para producir y exportar con ventajas competitivas. Tenemos estabilidad, energía, incentivos y una ubicación privilegiada", apunta el director de REDIEX.

El diálogo fluido entre ambas naciones, impulsado por cámaras binacionales, gobiernos y actores privados, está dando resultados concretos. "La confianza es el mejor incentivo para invertir. Y cuando los países trabajan juntos, los beneficios se multiplican para todos", asegura Viveros con convicción.

Más allá de las cifras, la alianza entre Bolivia y Paraguay encarna una visión de desarrollo inclusivo y sostenible, basada en la cooperación, el respeto y la integración real. Dos países sin mar, pero con horizontes amplios, que han decidido convertir su ubicación en el corazón de Sudamérica en una ventaja competitiva.

Como bien afirma el Lic. Gary Rodríguez, "el futuro pertenece a quienes saben cooperar para crecer". Paraguay y Bolivia están demostrando que cuando hay voluntad, visión y confianza, la integración deja de ser un ideal para convertirse en una realidad que genera esperanza, empleo y prosperidad compartida.





► Inauguración de la primera Línea de Producción de Diesel Sintético



**Lic. José Luis Camacho Miserendino**  
Presidente  
Cámara Binacional Boliviano-Paraguaya (CABIBOPY)



CÁMARA BINACIONAL  
DE COMERCIO E INDUSTRIA  
BOLIVIANO - PARAGUAYA

## BOLIVIA Y PARAGUAY: INTEGRACIÓN EMPRESARIAL QUE ABRE FRONTERAS

En una región donde los desafíos se multiplican, las alianzas estratégicas se vuelven la mejor herramienta para construir un futuro compartido. Tal es el caso de Bolivia y Paraguay, dos países que, más allá de su geografía, están demostrando que el progreso surge del trabajo conjunto, la confianza y la visión de largo plazo.

Para José Luis Camacho Miserendino, Presidente de la Cámara Binacional Boliviano-Paraguaya (CABIBOPY), la relación entre ambos países vive una etapa de fortalecimiento y madurez.

“Hoy existe una integración empresarial real, sostenida en la cooperación, el respeto y la búsqueda de desarrollo mutuo. Lo que antes eran vínculos comerciales aislados, hoy se han convertido en proyectos conjuntos con gran proyección regional”, afirma.

Desde su fundación, la CABIBOPY ha desempeñado un rol fundamental como puente entre empresarios, instituciones y gobiernos. Su labor no solo ha impulsado la promoción comercial, sino también la generación de confianza, condición indispensable para atraer inversiones y concretar negocios. Las misiones empresariales, las ruedas de negocios binacionales y las capacitaciones sectoriales que organiza la Cámara han permitido identificar oportunidades concretas en rubros como la agroindustria, la logística, la manufactura y los servicios.

El crecimiento de la inversión boliviana en Paraguay es otro indicador del dinamismo de esta relación. En los últimos años, empresas nacionales han apostado por sectores como el inmobiliario, el agropecuario, el industrial y el de servicios, aprovechando la estabilidad macroeconómica, la seguridad jurídica y los incentivos fiscales del vecino país. “Cada nueva inversión no solo representa expansión empresarial, sino un paso más hacia la integración efectiva de nuestras economías”, destaca Camacho.

La Cámara acompaña a sus miembros con una asesoría integral en temas legales, tributarios y logísticos, facilitando la instalación y expansión de empresas en ambos países. “Nuestro trabajo es allanar el camino, crear condiciones para que los empresarios se animen a invertir y exportar. Estamos convencidos de que la verdadera integración no se decreta, se construye con hechos y resultados”, enfatiza el Presidente de la CABIBOPY.

El impulso institucional que se observa en esta nueva etapa se complementa con un renovado interés del sector privado por diversificar mercados y fortalecer cadenas de valor compartidas. Bolivia, con su potencial agroindustrial, y Paraguay, con su régimen de maquila, energía limpia y conectividad fluvial, tienen las condiciones para desarrollar una complementariedad productiva única en la región.

“El futuro está en sumar capacidades -señala Camacho-, en generar confianza y cooperación. Los empresarios de ambos países tienen la voluntad de seguir invirtiendo, creando empleo y aportando al crecimiento regional. Lo que se ha logrado hasta ahora es solo el inicio de una relación que promete mucho más.”

Con una visión puesta en el largo plazo, la CABIBOPY continúa consolidándose como un referente de integración y desarrollo. Su labor, silenciosa pero constante, demuestra que cuando el sector privado se une en torno a objetivos comunes, los resultados trascienden las fronteras.

En tiempos donde la incertidumbre global desafía a las economías emergentes, Bolivia y Paraguay envían un mensaje claro: el progreso se construye con trabajo, cooperación y visión. Una lección que reafirma que en Sudamérica todavía hay espacio para crear, invertir y crecer juntos.





# Iquique

Miércoles y sábado

Vía Santa Cruz

# Lima

Lunes, miércoles, viernes y domingo

Vía La Paz



Equipaje de mano  
y de bodega  
**incluidas.**



**Refrigerio**  
a bordo



Selecciona tu asiento  
con **anticipación**  
y **sin costo.**



Conexiones en  
**Sudamérica, USA**  
y **Europa.**



## Contáctanos

Contact Center 901 10 5010  
LPB 2166565 CBB 4177961  
SRZ 3148400 NAL 77222299

## ¡Síguenos!



¡Compra, paga tu reserva  
desde nuestro nuevo sitio web!

[www.boa.bo](http://www.boa.bo)

**BoA**  
Boliviana de Aviación





► Ciudad del Este

## PARAGUAY: CRECIMIENTO SOSTENIDO Y OPORTUNIDADES ESTRATÉGICAS PARA LA INVERSIÓN EXTRANJERA

En un contexto regional de alta volatilidad económica, Paraguay se posiciona como una de las economías más estables y atractivas de Sudamérica. Su prudente política fiscal, su bajo nivel de endeudamiento y su enfoque en la competitividad lo consolidan como un destino estratégico para las inversiones, especialmente para empresarios bolivianos que buscan expandir operaciones hacia un entorno de certidumbre y crecimiento.

### 1. Panorama macroeconómico y cifras clave

El Producto Interno Bruto (PIB) paraguayo ha mantenido un crecimiento promedio del 4% en la última década, impulsado por sectores como la agricultura, la construcción y los servicios financieros.

Según el Banco Central del Paraguay, el PIB real creció un 4,5% en 2024, con una inflación controlada por debajo del 4%, una de las más bajas de la región.

Según el informe del Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Central del Paraguay (BCP), la actividad económica continua con un buen impulso para 2025, estimándose un crecimiento real del ~3,8% – 4%.

La inflación se mantiene contenida, lo cual favorece la planificación y la competitividad internacional de las empresas paraguayas. Al mismo tiempo, el tipo de cambio muestra estabilidad relativa: para octubre de 2025, la tasa de cambio ronda los ₡7.000 – ₡7.050 por US\$1, lo que demuestra una moneda que no se ha depreciado agresivamente frente al dólar en el año. Mientras que el salario mínimo vigente desde julio de 2024 es de 2.798.309 guaraníes mensuales. Estos indicadores reafirman la fortaleza macroeconómica y la estabilidad de su moneda.

### 2. Estructura demográfica y social: juventud, urbanización y cooperación

Con una población cercana a los 7,5 millones de habitantes, Paraguay es un país joven: más del 60% tiene menos de 35 años, lo que garantiza una base laboral amplia y adaptable.

Según estudios de Captura Consulting, los índices de empleo formal y de acceso a servicios han mejorado en la última década, acompañados por un incremento en la clase media urbana y una mayor alfabetización digital, factores que apuntalan la productividad y el consumo interno.

### 3. Sistema impositivo competitivo y grado de inversión

El sistema tributario paraguayo se distingue por su simplicidad y competitividad. Las tasas impositivas más relevantes incluyen:

- IVA 10%
- Impuesto a la Renta Empresarial (IRE) 10%
- Retiro de utilidades: 8% o 15%

Además, el país ofrece facilidades para las mipymes mediante un Registro Único del Contribuyente (RUN) que simplifica procesos y fomenta la formalización.

En cuanto a credibilidad financiera, Moody's mantiene a Paraguay en la categoría

"Baa3", lo que confirma su grado de inversión y estabilidad macroeconómica, una distinción poco frecuente en la región.

### 4. Régimen Maquila: el motor de la exportación industrial

Uno de los grandes atractivos para la inversión extranjera es el Régimen de Maquila, que permite a empresas extranjeras instalarse en Paraguay para producir bienes o servicios destinados al exterior, con un tributo único del 1% sobre el valor agregado local.

Este esquema ha impulsado el crecimiento de industrias manufactureras en sectores como confecciones, autopartes, alimentos procesados y tecnología, generando empleo formal y transferencia de conocimiento.

### 5. Sectores estratégicos y perspectivas de inversión

El sector agropecuario continúa siendo el pilar económico, con Paraguay entre los principales exportadores mundiales de soya, carne vacuna y energía hidroeléctrica. La agricultura inteligente, la ganadería sostenible y la producción de biocombustibles se perfilan como áreas de expansión inmediata.

El sector de la construcción e inmobiliario experimenta un auge sostenido, impulsado por proyectos de vivienda, infraestructura y logística. Asimismo, el país se proyecta como hub logístico regional gracias a su ubicación en el corazón del Mercosur y su acceso fluvial al Atlántico y al Pacífico.

### 6. Corredor Bioceánico: la nueva autopista del desarrollo

El Corredor Vial Bioceánico -que conectará Brasil, Paraguay, Argentina y Chile- avanza como una de las obras de infraestructura más transformadoras del Cono Sur. Con más del 70% del tramo paraguayo concluido, este proyecto reducirá tiempos logísticos, fortalecerá el comercio intra-Mercosur y posicionará a Paraguay como un punto neurálgico en el transporte de mercancías entre ambos océanos.

### 7. Formalización y dinamismo empresarial: auge de las Empresas por Acciones Simplificadas (EAS)

En los últimos años, Paraguay ha experimentado un notable crecimiento en la apertura de Empresas por Acciones Simplificadas (EAS), una figura jurídica moderna que promueve la formalización y facilita la inversión. Según el Ministerio de Industria y Comercio (MIC), más de 20.000 EAS han sido registradas desde su implementación, gracias a un proceso 100% digital que permite constituir una empresa en menos de 72 horas. Este modelo ha dinamizado el ecosistema emprendedor y atraído tanto a emprendedores locales como a inversores extranjeros.

### Conclusión

Paraguay ha logrado consolidar un entorno económico predecible, con políticas fiscales prudentes, incentivos reales a la inversión y una visión de desarrollo sostenible. Para los empresarios bolivianos, invertir en Paraguay no solo significa diversificar riesgos, sino también insertarse en una economía joven, abierta y en expansión.

El sello "Baa3" de grado de inversión, su energía limpia y barata, y su ubicación estratégica convierten al país guaraní en una de las mejores plataformas para crecer y proyectar negocios hacia la región y el mundo.



**La Chef Coral Ayoroa**

**Te invita a llenar  
tu mesa de sabor  
y momentos especiales**

*Coca-Cola*

**JUNTOS EN TODAS.**

**Ingresa a:**

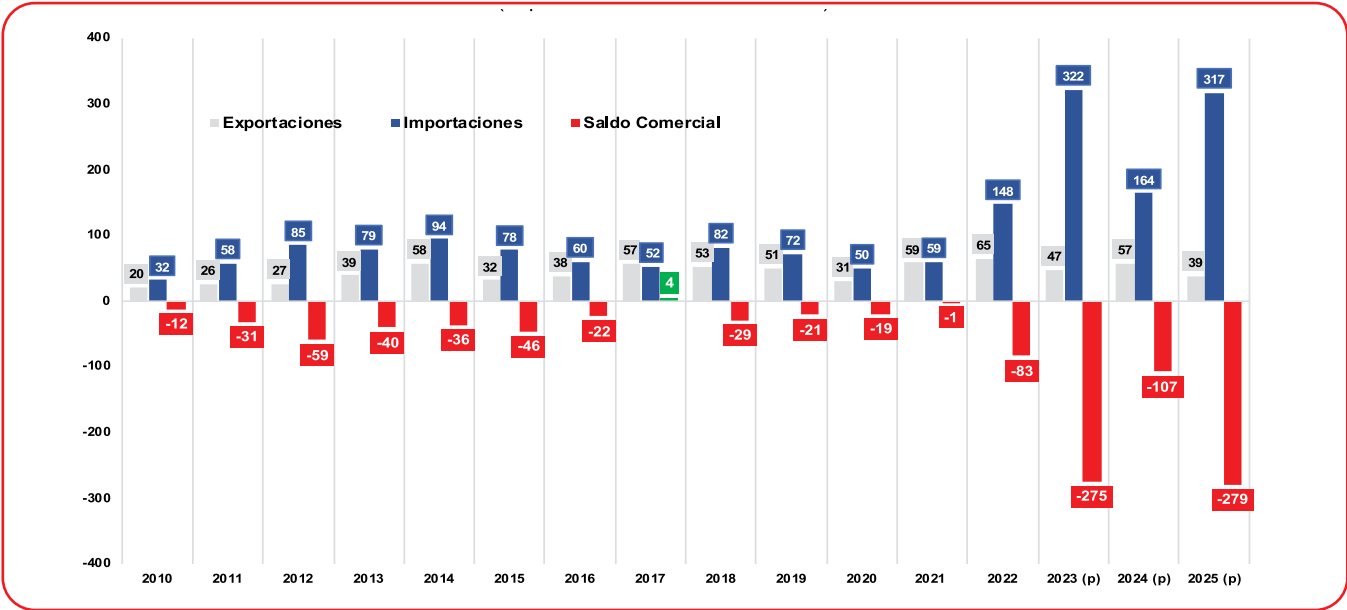
**[cocacolaimpulsatunegocio.com](http://cocacolaimpulsatunegocio.com)**





► Asunción

**BOLIVIA: BALANZA COMERCIAL CON PARAGUAY**  
(Expresado en millones de dólares americanos)  
Período 2010-2024 y avance al mes de agosto de 2025



**BOLIVIA: EXPORTACIONES A PARAGUAY SEGÚN PRINCIPALES PRODUCTOS**  
(Expresado en kilogramos brutos y dólares americanos)  
Gestión 2024 y avance al mes de agosto de 2025 (p)

N°	NANDINA	PRODUCTO	2024		2025	
			VOLUMEN	VALOR	VOLUMEN	VALOR
1	3102101000	Urea	63.126.542	15.299.452	36.204.174	10.484.442
2	2711190010	Gas licuado de petróleo (GLP)	19.752.930	9.057.375	3.794.740	1.798.537
3	8507100090	Acumuladores eléctricos de los tipos utilizados para arranque de motores de embolo (pistón)	2.019.516	6.713.860	1.466.296	4.327.660
4	0511999090	Productos de origen animal, no aptos para la alimentación humana	2.871.765	6.279.263	1.128.802	2.446.299
5	3402500000	Preparaciones tensoactivas, para lavar y de limpieza, aunque contengan jabón	1.299.039	1.656.168	2.847.273	3.353.428
6	2601110000	Minerales de hierro y sus concentrados, sin aglomerar	12.146.553	1.485.778	8.937.850	886.174
7	1207409000	Semillas de sésamo (ajonjolí)	773.175	928.878	1.224.510	1.731.068
8	3104209000	Cloruros de potasio	4.639.672	874.536	551.100	147.412
9	0504002000	Tripas de animales, excepto los de pescado, enteros o en trozos	584.953	871.059	250.136	302.359
10	3002121910	Antisueños para uso en veterinaria	9.654	739.665	10.148	514.417
11	3104202000	Cloruro de potasio, con contenido de potasio entre 58,0% y 63,1% en peso, expresado en óxido de potasio	2.692.056	612.298	56.112	18.032
12	1502101000	Sebo desnaturalizado	741.580	597.431	54.400	44.064
13	7217200000	Alambre de hierro o acero sin alea, cincados	525.618	562.395	957.853	1.016.804
14	4104190000	Cueros y pieles "crust" de bovino o equino, en estado húmedo, sin conservar la flor	783.282	554.311	43.702	19.518
15	6305332000	Bolsas (sacos) y talegas para envasar, de maneras textiles o artificiales: de polipropileno	194.546	545.829	94.278	272.019
16	0206290000	Despojos comestibles bovinos: demás congelados	89.841	544.391	308.563	1.482.130
17	8474900000	Partes de máquinas y aparatos para procesar, triturar y mezclar, tierra, piedra u otra materia mineral sólida	102.149	457.291	61.582	226.317
18	4104110000	Cueros y pieles "crust" de bovino o equino, en estado húmedo, de plena flor	547.222	443.722	0	0
19	2710192200	Fueloils	383.566	436.497	181.907	206.938
20	4411920000	Tableros de fibra de madera, incluso aglomeradas con resinas, de densidad superior a 0,8 g/cm3	1.053.020	402.725	814.940	315.465
		Resto	21.025.780	8.224.246	169.240.817	9.014.221
		<b>Total Exportado</b>	<b>135.362.459</b>	<b>57.287.169</b>	<b>228.229.183</b>	<b>38.607.304</b>
		<b>N° DE PRODUCTOS</b>	<b>195</b>		<b>177</b>	

Fuente: INE Elaboración: IBCE (p): Datos preliminares



# Líderes en transferencias al exterior



## DESDE **BOLIVIA** AL **MUNDO**

Te daremos una atención personalizada e **inmediata** en tus transferencias al exterior y compra/venta de USDT en grandes volúmenes.

- ✓ Sin límites de monto.
- ✓ Factura legal 100%.
- ✓ Realizamos tu operación en tan solo unos minutos.
- ✓ Contrato legal. (notariado)
- ✓ Respaldo Bancario.
- ✓ Contrato internacional con poder apostillado y protocolizado en Bolivia.
- ✓ Documento SWIFT emitido en horas.
- ✓ Tipo de cambio y comisión insuperables.
- ✓ Autorizados por Aduanas y Gobierno.
- ✓ Aceptamos USD, Bs., USDT y USDC.
- ✓ Miembros de CAINCO y Cámara Boliviana de Fintech.
- ✓ Más de 250 millones de dólares gestionados.
- ✓ Miles de transacciones exitosas.
- ✓ Más de 500 clientes satisfechos.

Opera seguro, legal y con ventajas tributarias reales



Contactanos por  
Whatsapp  
**+ 591 63547612**



[www.jhsafeinvestments.com](http://www.jhsafeinvestments.com)



[transfers@jhsafeinvestments.com](mailto:transfers@jhsafeinvestments.com)



Jh Safe Investments



Jhsafeinvestments



Jhsafeinvestments



Jh Safe Investments Bolivia





Joe B. Florian  
CEO  
JH SAFE INVESTMENTS



## JH SAFE INVESTMENTS: LA FÓRMULA MÁS SEGURA PARA TRANSFERENCIAS INTERNACIONALES DESDE BOLIVIA AL MUNDO

Sobre la Propuesta de Valor y el Proceso: JH SAFE INVESTMENTS se especializa en transferencias al exterior respaldadas por documentos SWIFT. Para los importadores bolivianos, ¿podrían explicar paso a paso cómo se realiza una transferencia y qué elementos clave aseguran la transparencia y eficiencia del proceso?

### El proceso que seguimos es claro y transparente:

- 1. Recepción de fondos:** El cliente transfiere a nuestra cuenta empresarial
- 2. Validación y trazabilidad:** Registramos y damos seguimiento completo
- 3. Ejecución internacional:** Transferimos al exterior vía red SWIFT
- 4. Entrega de respaldo documental:** El cliente recibe el documento oficial SWIFT + contrato + factura

Este modelo nos permite garantizar transparencia total, trazabilidad comprobable y eficiencia operativa, con el objetivo de que cada importador tenga la tranquilidad financiera que necesita para enfocarse en su negocio, dejando en nuestras manos la gestión de pagos internacionales.

**Generando Confianza y Seguridad:** La seguridad y la confianza son cruciales en las transacciones internacionales. ¿Qué medidas específicas implementa JH SAFE INVESTMENTS para garantizar la seguridad de los fondos y la información de sus clientes, y cómo se traduce esto en tranquilidad para los importadores bolivianos?

### Para cada operación implementamos tres medidas clave:

**Contrato notariado:** Firmamos un contrato formal en Bolivia, debidamente notariado y protocolizado, cuyo costo asumimos nosotros. Cuando es necesario, también gestionamos poderes apostillados para garantizar validez internacional.

**Acuerdo de confidencialidad:** Protegemos tanto la información que recibimos como la que compartimos, firmando un NDA (acuerdo de confidencialidad) bilateral con cada cliente.

**Declaración de origen de fondos:** Cada cliente firma una declaración que respalda el origen lícito de los recursos, lo que refuerza la legalidad y transparencia del proceso.

Estas medidas no solo cumplen con estándares internacionales de cumplimiento y prevención de riesgos, sino que generan tranquilidad real para el importador boliviano, al tener la seguridad de que cada transferencia está respaldada legal, documental y éticamente en todo momento.

**El Rol del Documento SWIFT:** El respaldo con el documento SWIFT es un pilar de su servicio. ¿Podrían profundizar en la importancia de este documento para el importador y cómo les brinda la certeza de que su pago ha sido procesado correctamente y ha llegado a su destino final?

Por eso, nuestro servicio se apoya en dos comprobantes clave:

**Comprobante de envío:** Se entrega al cliente en menos de 5 minutos después de iniciada la operación, lo que confirma que el proceso ha comenzado correctamente.

**Documento SWIFT:** Es el respaldo oficial emitido por el banco internacional que demuestra que la transferencia fue procesada y enviada a la cuenta del proveedor. Este documento se entrega el mismo día y contiene toda la trazabilidad de la operación.

El SWIFT no solo brinda seguridad técnica, sino también validez legal y contable ante cualquier auditoría o requerimiento financiero. Para nuestros clientes, representa la garantía tangible de que su pago ha sido ejecutado de forma segura, rápida y verificable.

En resumen, este respaldo les permite dormir tranquilos, sabiendo que su operación está en buenas manos y debidamente documentada.

**Alianzas Estratégicas y Respaldo Institucional:** Son miembros de la CAINCO, la Cámara Boliviana de Fintech y aliados internacionales de Tether. ¿Cómo estas alianzas estratégicas fortalecen la oferta de valor de JH SAFE INVESTMENTS y contribuyen a la confianza y solidez de sus operaciones para los importadores?

En JH Safe Investments, creemos firmemente que las alianzas estratégicas son clave para ofrecer un servicio sólido, confiable y de alto nivel. Ser miembros activos de instituciones como CAINCO y la Cámara Boliviana de Fintech, así como contar con alianzas internacionales con actores como Tether, no solo refuerza nuestra legitimidad, sino que amplía nuestras capacidades operativas.

Estas alianzas nos aportan tres grandes ventajas:

**Solidez institucional:** Pertenecer a gremios reconocidos nos conecta con las mejores prácticas del sector y nos posiciona como una empresa formal y en constante evolución.

**Respaldo internacional:** Trabajar junto a Tether nos permite ofrecer liquidez inmediata y transferencias globales más rápidas y seguras, con acceso a infraestructura tecnológica de primer nivel.

**Mayor confianza para el Importador y Exportador:** Estas relaciones transmiten credibilidad, respaldo económico y transparencia, elementos fundamentales para quienes confían en nosotros para mover su dinero al exterior. Para exportadores otorgamos beneficios exclusivos, pagando mejor que el sistema tradicional.

En resumen, la sinergia de nuestras alianzas se traduce directamente en confianza, eficiencia y seguridad para nuestros clientes, consolidando nuestra propuesta como una alternativa moderna frente al sistema tradicional.

**Educación al Importador/Exportador y Valor Añadido:** Mencionaron la importancia de educar a los Importadores y Exportadores sobre sus servicios. ¿Cuáles son los principales conceptos o beneficios que buscan transmitir a ellos para que comprendan mejor cómo JH SAFE INVESTMENTS puede simplificar y asegurar sus pagos internacionales?

En JH Safe Investments creemos que la educación al sector importador y exportador es clave para generar confianza y asegurar que aproveche al máximo nuestras soluciones. Por eso, siempre buscamos transmitir tres conceptos fundamentales:

**Legalidad y estructura internacional:** Mostramos a nuestros clientes que operamos con respaldo legal en Bolivia, Perú, Estados Unidos y Dubái, lo que garantiza que cada operación esté amparada por marcos jurídicos sólidos y confiables.

**Flexibilidad operativa:** Adaptamos nuestras soluciones a las necesidades específicas de cada cliente, tanto en la recepción (en bolivianos, dólares o USDT) como en los envíos internacionales, con procesos trazables y seguros.

**Liquidez e inmediatez:** Contamos con disponibilidad inmediata de fondos, lo que nos permite ejecutar transferencias al exterior en minutos, incluso en momentos de alta demanda.

En resumen, educar al importador no solo significa explicar un servicio, sino mostrarle que tiene a su alcance una alternativa moderna, legal y eficiente que puede simplificar su operativa internacional y garantizarle tranquilidad total en cada pago.

**Desafíos del Mercado y Proyecciones:** El sector de transferencias internacionales está en constante evolución. ¿Cuáles consideran que son los mayores desafíos que enfrentan actualmente en el mercado boliviano para las transferencias al exterior, y cómo se prepara JH SAFE INVESTMENTS para afrontarlos y expandir su servicio?

Uno de los principales desafíos en el mercado boliviano es la falta de educación financiera, especialmente en lo que respecta al uso de activos digitales como alternativa eficiente para pagos internacionales. A esto se suma la resistencia natural al cambio, provocada por el desconocimiento o la desinformación sobre la legalidad, seguridad y ventajas de estos mecanismos.

En JH Safe Investments, no solo estamos preparados para enfrentar estos retos, sino que los asumimos como parte de nuestra responsabilidad con el ecosistema. Estamos trabajando en el lanzamiento de productos y soluciones "Made in Bolivia", diseñados para que el importador boliviano entienda, adopte y confíe en herramientas tecnológicas modernas, sin temor.

A través de educación, acompañamiento y soluciones tangibles, buscamos democratizar el acceso a transferencias seguras, rápidas y trazables, integrando lo mejor del sistema financiero tradicional con el mundo cripto, para que Bolivia no se quede atrás en esta revolución financiera.

**Impacto de la Tecnología y el Futuro:** La tecnología es fundamental en el ámbito de las finanzas. ¿Cómo aprovecha JH SAFE INVESTMENTS las innovaciones tecnológicas, incluyendo su alianza con Tether, para optimizar sus servicios, reducir costos o tiempos, y qué planes tienen para el futuro en cuanto a la integración de nuevas soluciones para los importadores?

En JH Safe Investments entendemos que la tecnología no es solo una herramienta, sino el motor que transforma la industria financiera global. Desde nuestros inicios, hemos apostado por la innovación como pilar estratégico para ofrecer soluciones más eficientes, seguras y accesibles, especialmente en mercados donde el sistema bancario tradicional impone límites y altos costos, como es el caso de Bolivia.

Nuestra alianza con Tether (USDT) representa un paso clave en esta visión. Gracias a esta colaboración, hemos optimizado la velocidad de nuestras transferencias internacionales, reduciendo tiempos de espera de días a tan solo minutos. Esto ha sido especialmente valioso para nuestros clientes importadores, que necesitan cumplir compromisos con proveedores del exterior sin demoras ni riesgos. Además, al operar sobre blockchain, reducimos significativamente los costos operativos y aumentamos la transparencia y trazabilidad de cada transacción.

A futuro, estamos trabajando en la integración de herramientas DeFi (Finanzas Descentralizadas), soluciones de on-ramp y off-ramp automatizadas, y un ecosistema propio de pago que combine inteligencia artificial con contratos inteligentes, para que nuestros clientes puedan gestionar pagos internacionales, cobros y conciliaciones en tiempo real, desde una sola plataforma.

Nuestra meta es clara: construir una nueva generación de servicios financieros donde los importadores latinoamericanos tengan el control total de sus operaciones, con el respaldo de tecnología de vanguardia y el compromiso humano que nos caracteriza.

**Nuestra misión es que cada empresa boliviana tenga la tranquilidad de que su dinero siempre está respaldado, seguro y bien gestionado." - Joel B. Florian, CEO**





# De fuertes raíces, crece la sostenibilidad y la innovación.

En Cargill, nuestra historia y nuestra visión del futuro están conectadas con un propósito: **nutrir al mundo de una manera segura, responsable y sustentable**. Conectamos a productores de alimentos con consumidores, brindando soluciones locales con impacto global. Estamos junto a los clientes del sector alimenticio, agrícola, financiero e industrial; con las comunidades y el medio ambiente, repensando el futuro del sistema global de alimentos y protegiendo nuestro planeta para las próximas generaciones.

[www.cargill.com](http://www.cargill.com)

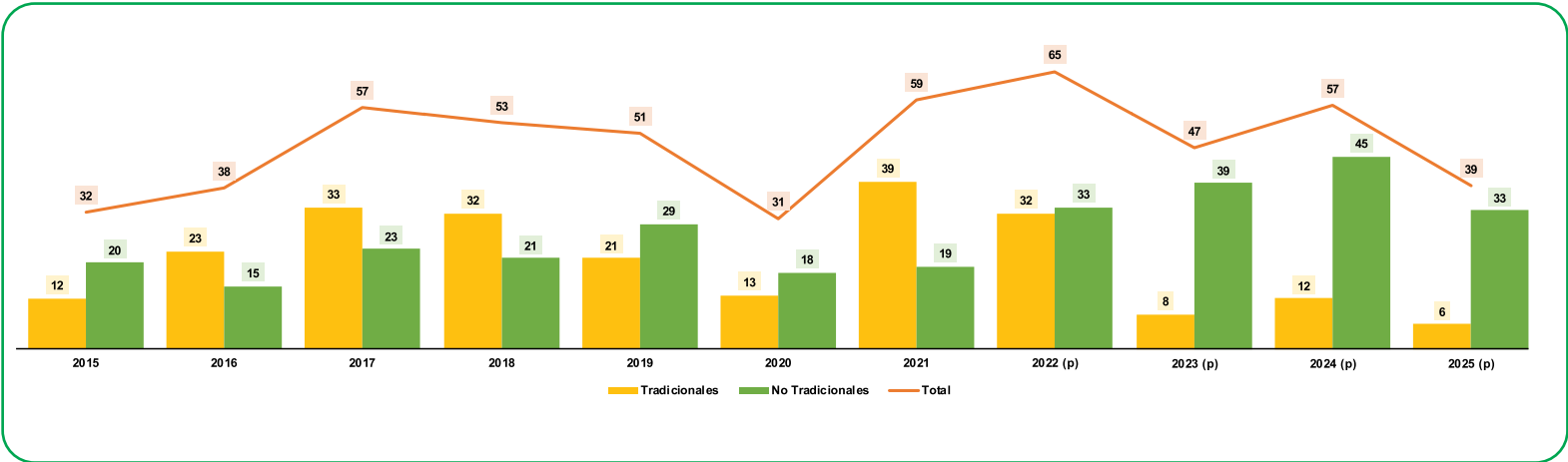
**Cargill**  
Nourishing the world





► Cataratas Iguazú

**BOLIVIA: EXPORTACIONES SEGÚN ESTRUCTURA A PARAGUAY**  
(Expresado en millones de dólares americanos)  
Período 2015-2024 y avance al mes de agosto de 2025 (p)



**BOLIVIA: IMPORTACIONES DESDE PARAGUAY SEGÚN PRINCIPALES PRODUCTOS**  
(Expresado en kilogramos brutos y dólares americanos)  
Gestión 2024 y avance al mes de agosto de 2025 (p)

Nº	NANDINA	PRODUCTO	2024		2025	
			VOLUMEN	VALOR	VOLUMEN	VALOR
1	2710192100	Diésel	65.593.397	72.780.746	146.776.456	155.908.671
2	1207999910	Semillas de chía	5.920.798	10.324.661	2.386.608	4.587.786
3	8309900000	Tapones y tapas, y similares accesorios para envases, de metal común	1.110.099	10.085.759	832.539	7.823.336
4	7612909000	Depósitos, barriles y recip. simil. de aluminio, de capacidad inferior a 300 l, sin dispositivos mecánicos ni térmicos	1.723.308	9.036.437	2.174.069	11.498.627
5	3808931900	Herbicidas y similares, para la venta al por menor o en artículos	2.749.229	8.607.954	1.460.510	3.678.126
6	3004902900	Medicamentos para uso humano	211.106	7.954.201	69.516	3.546.960
7	7204490000	Desperdicios y deshechos	25.448.680	7.775.620	27.046.124	8.168.034
8	2709000000	Aceite crudo de petróleo o de mineral bituminoso	3.207.920	2.780.081	609.280	405.785
9	2309109000	Alimentos para perros o gatos, acondicionados para la venta al por menor	1.757.291	2.005.941	812.939	878.298
10	3402500000	Preparaciones tensoactivas, para lavar y de limpieza, aunque contengan jabón	1.945.084	1.901.390	707.659	679.579
11	3808921900	Fungicidas, con gromometano o bromodlorometano, para la venta al por menor o en artículos	297.979	1.871.647	271.391	1.437.522
12	3808911410	Insecticidas presentados en formas o en envases para la venta al por menor	259.362	1.638.916	1.474	5.665
13	3808911910	Insecticidas, en envases de hasta 5 kg o 5 l, para la venta al por menor o en artículos	264.615	1.471.347	98.413	631.019
14	1101000000	Harina de trigo o de morcajo (tranquillón)	2.854.510	1.201.069	3.063.800	1.221.437
15	3004201900	Medicamentos que contengan antibióticos, para uso humano	55.041	1.152.978	23.583	561.674
16	1108140000	Fécula de yuca (mandioca)	1.988.838	1.133.772	1.000.454	566.581
17	3808939900	Herbicidas y similares, exceptuando para la venta al por menor	544.903	989.415	332.679	576.986
18	4819100000	Cajas de papel o cartón corrugado	591.654	862.939	385.131	537.035
19	2710121340	Gasolinas para vehículos automotores sin tetraetilo de plomo, con un índice de antidetonante superior a 95	666.937	826.540	0	0
20	2710121330	Gasolinas para vehículos automotores sin tetraetilo de plomo, con un índice de antidetonante entre 90 y 95	666.937	800.930	0	0
		Resto	10.757.142	19.084.359	96.691.672	114.768.982
		Total Importado	128.614.830	164.286.702	284.744.297	317.482.103
		Nº DE PRODUCTOS	297		307	

Fuente: INE Elaboración: IBCE (p): Datos preliminares





**José Ignacio Justiniano Ponce**  
GERENTE GENERAL - CONECTA



CONECTA Redes y Servicios S.A., empresa líder de Contact Center, forma parte del Grupo Nacional Vida. Cuenta con más de 19 años de experiencia en el mercado boliviano.

**Conecta ha logrado establecer operaciones tanto en Bolivia como en Paraguay. ¿Podría detallarnos la visión estratégica detrás de esta doble presencia internacional y qué factores consideraron clave para decidir la expansión a Paraguay?**

Decidimos expandir nuestros servicios abriendo oficinas propias en Paraguay en el año 2022, iniciando así el camino hacia la internacionalización. Esta iniciativa respondió a una visión estratégica de crecimiento regional basada en la complementariedad de ambos mercados.

Consideramos firmemente que Bolivia y Paraguay pueden llegar a ser un referente en el mundo para servicios de Contact Center y es por esto que hemos logrado guiar la organización hacia la exportación de servicios.

**La internacionalización siempre presenta desafíos únicos. ¿Cuáles han sido los principales retos que Conecta ha enfrentado al operar en dos mercados como Bolivia y Paraguay?**

La decisión de internacionalizarnos implicó enfrentar diversos desafíos, especialmente en la adaptación operativa y cultural, la homologación de procesos y la gestión del talento a distancia. Sin embargo, superamos estos obstáculos con una estructura ágil, una sólida cultura organizacional y el uso de soluciones digitales colaborativas.

Esta integración nos ha permitido diversificar nuestra cartera de clientes, ampliar horarios de cobertura y ofrecer servicios con enfoque regional. Vemos grandes oportunidades en servicios binacionales, donde la complementariedad operativa nos da una ventaja competitiva.

**En este sector tan competitivo, ¿cómo logra Conecta diferenciar su propuesta de valor para clientes que buscan soluciones en ambos países? ¿Qué elementos consideran que son su mayor fortaleza al ofrecer servicios transfronterizos?**

Nuestra principal fortaleza es la flexibilidad operativa, personalizamos cada solución según la necesidad del cliente, ofrecemos nuevos servicios en el área de innovación

y desarrollo aplicando herramientas de inteligencia artificial y creación de Bots, que permiten fusionar el talento humano con soluciones tecnológicas avanzadas y la optimización de procesos.

**La expansión de Conecta implica la creación de fuentes de empleo y el desarrollo de talento en ambos países. ¿Podría hablarnos sobre el impacto que la empresa ha tenido en la generación de oportunidades laborales en Bolivia y Paraguay?**

En ambos países, logramos generar empleos formales, especialmente para jóvenes que encuentran en nosotros su primera experiencia laboral con posibilidad de crecimiento. Es muy común que el primer trabajo de los jóvenes hoy día sea el de operador de Contact Center, junto a CONECTA ellos tienen la oportunidad de formarse, llegando a cargos de jefaturas y hasta sub gerencias.

Nuestra compañía dispone de un amplio departamento de RR.HH., reclutamiento y selección que está constantemente desarrollando el talento humano y motivando al crecimiento personal.

**Mirando hacia el futuro, ¿cuáles son los próximos pasos para Conecta en términos de consolidación de su presencia internacional y posibles nuevas expansiones?**

Nuestro próximo paso es consolidar nuestra presencia en Paraguay y Bolivia como operadores de excelencia en soluciones de experiencia al cliente y servicios de valor agregado.

Actualmente, CONECTA exporta servicios de Contact Center a países como Panamá, Guatemala, Argentina, Perú, Chile, España y Estados Unidos con operadores bilingües. La visión es seguir expandiendo nuestras redes de servicio en LATAM y Europa.

**¿Cómo visualiza el rol de la tecnología y la innovación en el crecimiento y la sostenibilidad de sus operaciones en la región?**

La empresa combina certificaciones de clase mundial, innovación tecnológica, red operativa sólida y modelos flexibles (teletrabajo, in house), posicionándose como el Contact Center más avanzado y confiable de Bolivia.

En Conecta tenemos un área de desarrollo e innovación propia, que busca constantemente incluir soluciones de IA en los procesos de atención, buscando la eficiencia operativa y calidad de nuestros servicios.



**Giovanna De la Jaille S.**  
GERENTE COMERCIAL - CONECTA





PARAGUAY: EXPORTACIONES SEGÚN PRINCIPALES PRODUCTOS  
(Expresado en toneladas y miles de dólares americanos)  
Gestión 2024 y avance al mes de agosto de 2025 (p)

Producto	Período 2024(p)		Período 2025(p)	
	Volumen	Valor	Volumen	Valor
Granos de soja	7.987.012	3.170.257	5.406.451	1.978.938
Carne	407.872	1.839.586	291.952	1.498.931
Energía Eléctrica	0	1.188.342	0	821.201
Harina de soja	1.650.893	594.941	1.440.122	417.449
Arroz	768.765	440.820	781.442	288.721
Aceites de soja	496.904	409.325	423.256	408.290
Hilos y cables (Autopartes)	14.213	333.553	10.232	252.706
Maíz	1.895.464	322.302	1.802.130	306.361
Prendas y demás artículos textiles	30.961	226.149	23.585	157.440
Trigo	545.962	127.801	288.612	70.277
Maderas	203.212	99.906	120.707	62.721
Materias Plásticas	64.751	97.738	33.147	56.305
Cueros	45.028	74.613	26.933	41.462
Fibras de algodón	30.737	48.553	2.269	3.392
Azúcar	57.471	43.279	24.263	18.254
Resto	1.511.938	1.897.239	1.080.166	1.222.749
<b>Total Exportado</b>	<b>15.711.183</b>	<b>10.914.402</b>	<b>11.755.266</b>	<b>7.605.195</b>

PARAGUAY: EXPORTACIONES SEGÚN PRINCIPALES PAÍSES DE DESTINO  
(Expresado en miles de dólares americanos)  
Gestión 2024 y avance al mes de agosto de 2025 (p)

Año	Argentina	Brasil	Uruguay	Venezuela	Total Mercosur	Resto de Aladi**	USMCA***	Unión Europea****	China	Resto de Asia	Rusia	Resto del mundo	Total General
<b>2024*</b>	<b>3.362.006</b>	<b>3.536.323</b>	<b>175.714</b>	<b>41.611</b>	<b>7.115.654</b>	<b>1.269.333</b>	<b>486.160</b>	<b>428.447</b>	<b>25.070</b>	<b>910.303</b>	<b>198.305</b>	<b>481.129</b>	<b>10.914.402</b>
Ene	299.549	290.550	11.654	5.604	607.358	93.488	22.532	18.219	1.025	73.988	8.930	39.973	865.513
Feb	418.857	240.266	12.826	4.580	676.529	99.747	28.420	44.226	3.597	81.903	25.708	48.978	1.009.106
Mar	352.913	249.316	8.541	584	611.354	113.796	24.158	19.398	3.278	58.864	7.011	30.874	868.734
Abr	327.799	323.249	12.060	3.455	666.563	110.474	30.682	39.839	1.887	98.138	19.678	63.424	1.030.685
May	415.003	364.669	15.082	187	794.942	141.970	33.991	34.899	2.142	91.800	45.973	30.950	1.176.667
Jun	363.068	290.210	16.675	4.886	674.839	90.125	38.272	30.980	1.448	84.451	21.728	30.015	971.858
Jul	374.675	303.391	19.780	5.098	702.944	106.984	44.763	51.909	2.193	105.776	29.314	35.509	1.079.394
Ago	223.351	318.094	12.533	5.403	559.382	129.656	39.527	46.131	1.836	73.636	10.799	36.034	897.001
Sept	211.783	304.922	23.930	4.115	544.749	89.261	46.661	31.384	1.059	74.717	6.757	36.007	830.595
Oct	185.655	311.280	13.643	4.258	514.836	114.806	80.216	41.223	2.897	53.211	8.848	43.550	859.586
Nov	101.556	300.053	13.346	201	415.156	82.374	49.956	34.739	793	41.819	7.308	50.540	682.686
Dic	87.797	240.323	15.643	3.240	347.003	96.653	46.983	35.500	2.914	71.999	6.251	35.275	642.577
<b>2025*</b>	<b>2.565.746</b>	<b>2.264.526</b>	<b>144.764</b>	<b>4.326</b>	<b>4.979.362</b>	<b>814.699</b>	<b>372.366</b>	<b>238.482</b>	<b>24.677</b>	<b>651.676</b>	<b>117.796</b>	<b>406.137</b>	<b>7.605.195</b>
Ene	321.987	262.949	10.776	1.361	597.073	89.136	31.271	16.265	2.333	56.912	6.166	38.255	837.413
Feb	302.918	257.714	13.349	436	574.417	86.071	72.451	46.083	2.902	80.036	9.144	56.156	927.261
Mar	305.062	259.927	22.440	272	587.701	86.337	50.767	39.706	3.732	80.786	7.433	44.715	901.177
Abr	298.697	266.435	9.826	222	575.180	117.383	44.956	31.082	2.906	74.605	17.298	52.677	916.088
May	308.814	290.177	14.161	756	613.908	106.231	56.073	26.181	3.231	96.665	21.179	41.575	965.042
Jun	284.004	290.789	14.440	418	589.651	116.066	33.445	17.426	4.039	97.302	21.950	64.647	944.525
Jul	379.405	294.582	32.182	379	706.548	110.629	35.132	23.161	3.442	94.011	25.602	53.378	1.051.904
Ago	364.860	341.952	27.590	483	734.884	102.845	48.271	38.579	2.091	71.358	9.023	54.734	1.061.786

\* Cifras preliminares proveídas por el Sistema de Ordenamiento Fiscal del Impuesto en Aduanas (SOFIA) de la Dirección Nacional de Ingresos Tributarios y Certificado de Origen emitidos por el Ministerio de Industria y Comercio.  
\*\* Resto de Aladi (Bolivia, Chile, Colombia, Cuba, Ecuador, Panamá y Perú) | \*\*\* USMCA (Estados Unidos, México y Canadá) | \*\*\*\* A partir de febrero del 2020 se excluye a Reino Unido, consecuencia del Brexit.

Fuente: Banco Central del Paraguay Elaboración: IBCE (p): Datos preliminares

# Cruzamos fronteras con soluciones que conectan personas, procesos, negocios, tecnología y talento.

800 10 7000

[/company/conecta-redes-y-servicios-sa](#)





# UNAGRO

**RBP**

INGENIO AZUCARERO

ROBERTO  
BARBERY  
PAZ

**"ENDULZANDO VIDAS. ILUMINANDO FUTUROS."**

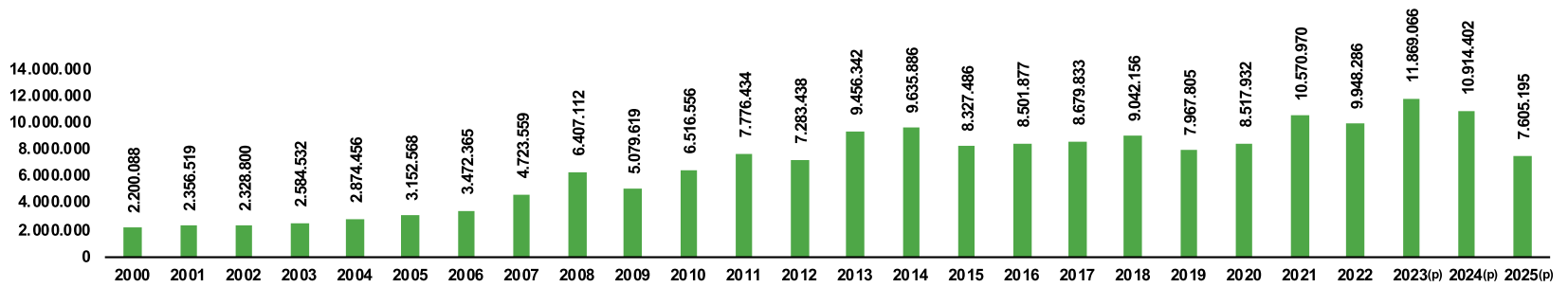




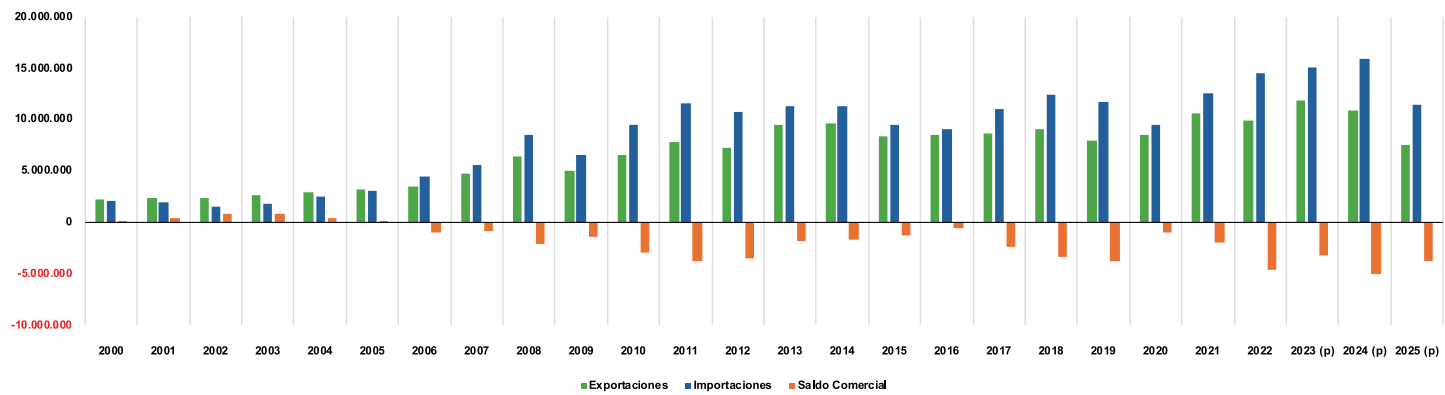


► Misiones Jesuitas Santísima Trinidad

**PARAGUAY: EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES**  
(Expresado en miles de dólares americanos)  
Gestión 2000-2024 y avance al mes de agosto de 2025 (p)



**PARAGUAY: BALANZA COMERCIAL CON EL MUNDO**  
(Expresado en miles de dólares americanos)  
Período 2000-2024 y avance al mes de agosto del 2025 (p)





# Somos tu aliado en Marketing Estratégico y Negocios



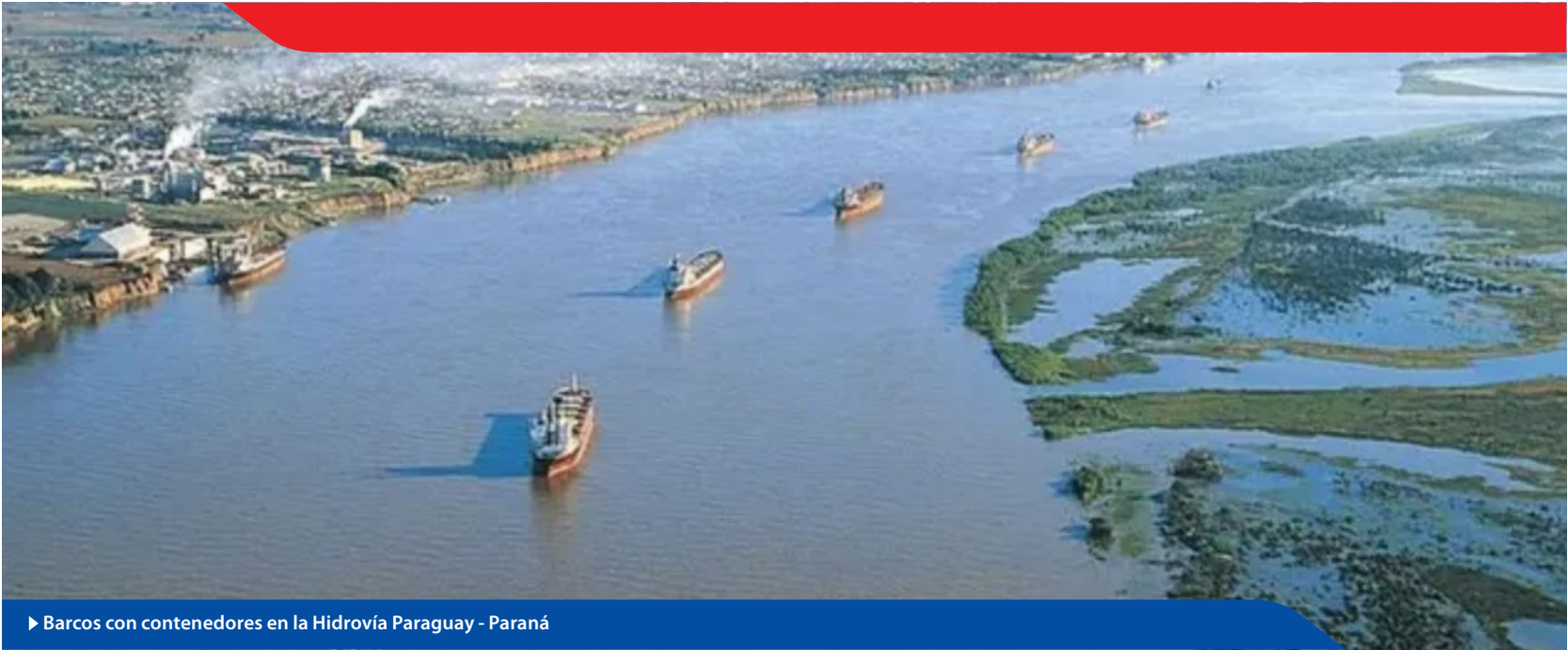
**MYSTERY  
SHOPPER  
COLECTIVO**



Descubre el potencial de  
tu Marca con...



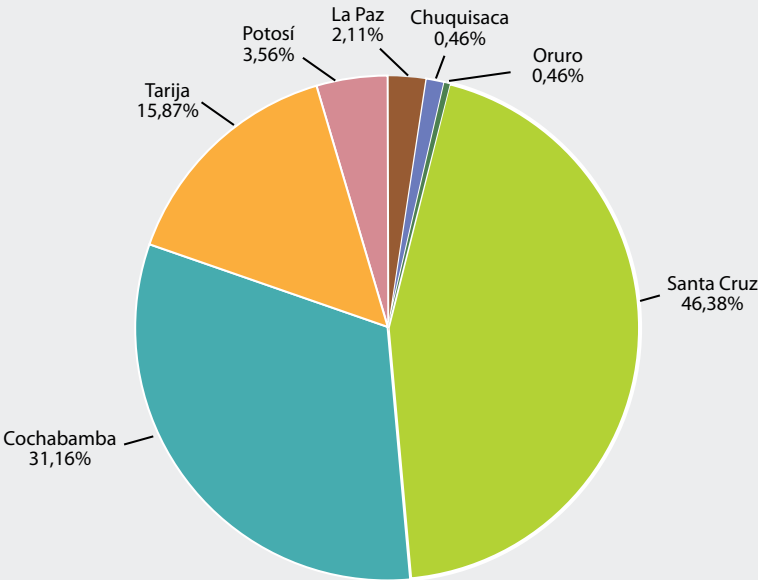




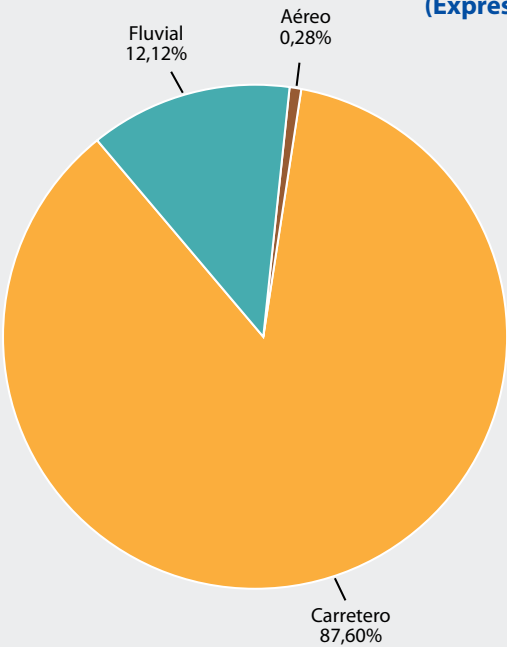
► Barcos con contenedores en la Hidrovía Paraguay - Paraná

**BOLIVIA: EXPORTACIONES A PARAGUAY SEGÚN DEPARTAMENTOS**  
(Expresado en kilogramos brutos y dólares americanos)  
Gestión 2024 (p)

Departamento	2024 (p)	
	Volumen	Valor
Santa Cruz	30.096.486	26.571.887
Cochabamba	69.148.879	17.849.736
Tarija	19.838.923	9.089.905
Potosí	10.150.065	2.039.206
La Paz	438.182	1.210.607
Chuquisaca	327.425	262.927
Oruro	5.362.499	262.900
Total Exportado	135.362.459	57.287.169



**BOLIVIA: EXPORTACIONES A PARAGUAY SEGÚN MODO DE TRANSPORTE**  
(Expresado en kilogramos brutos y dólares americanos)  
Gestión 2024 (p)



Departamento	2024 (p)	
	Volumen	Valor
Carretero	118.570.760	55.204.758
Fluvial	16.407.326	1.636.776
Aéreo	384.373	445.635
Total Exportado	135.362.459	57.287.169

Fuente: INE Elaboración: IBCE (p): Datos preliminares

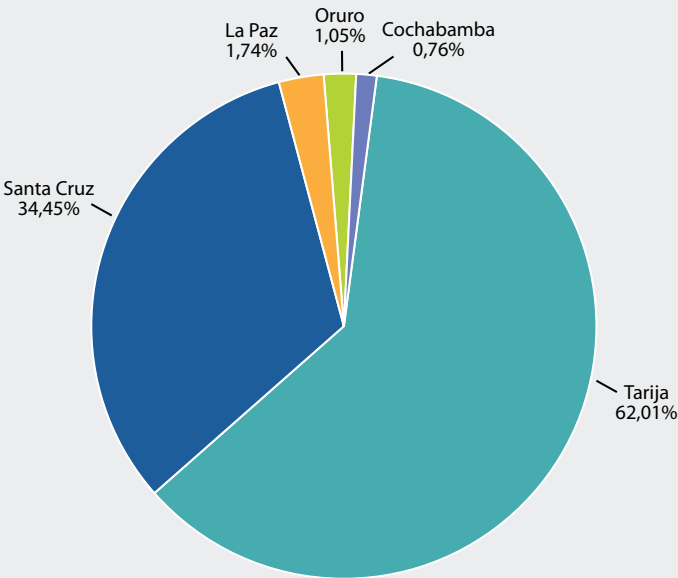




► Cerro Tres Kandú

BOLIVIA: IMPORTACIONES DESDE PARAGUAY SEGÚN DEPARTAMENTOS  
(Expresado en kilogramos brutos y dólares americanos)  
Gestión 2024 (p)

Departamento	2024 (p)	
	Volumen	Valor
Tarija	80.743.483	101.866.700
Santa Cruz	43.287.120	56.590.812
La Paz	1.391.569	2.859.941
Oruro	1.924.152	1.719.714
Cochabamba	1.268.506	1.249.535
Total Importado	128.614.830	164.286.702



BOLIVIA: IMPORTACIONES A PARAGUAY SEGÚN MODO DE TRANSPORTE  
(Expresado en kilogramos brutos y dólares americanos)  
Gestión 2024 (p)



Departamento	2024 (p)	
	Volumen	Valor
Carretero	128.582.252	161.903.305
Aéreo	30.831	2.332.163
Courier	1.723	50.721
Postal	24	513
Total Importado	128.614.830	164.286.702





## “GALARDÓN DE HONOR” DEL GOBIERNO AUTÓNOMO DEPARTAMENTAL DE SANTA CRUZ PARA EL ING. MARIANO AGUILERA TARRADELLES, PRESIDENTE DEL INGENIO AZUCARERO GUABIRÁ S.A.

El Ing. Mariano Aguilera Tarradelles fue homenajeado con el “Galardón de Honor” por el Gobierno Autónomo Departamental de Santa Cruz, como justo reconocimiento a su destacada trayectoria y valioso aporte al desarrollo y progreso de Santa Cruz, derivado de su liderazgo al frente del Ingenio Azucarero Guabirá S.A., un referente de eficiencia, productiva y responsabilidad social. La distinción al Ing. Aguilera, así como otras personalidades, se produjo la noche del 25 de septiembre de 2025, en el marco de la celebración de los 215 años de la gesta libertaria cruceña.

En una entrevista periodística que sostuvo el Ing. Aguilera, manifestó emocionado la gran satisfacción de que la Gobernación del Departamento, a través del Gobernador Luis Fernando Camacho Vaca, le haya concedido semejante reconocimiento y agradeció a Dios, agradeció al Supremo Creador por haberle dado una esposa que lo acompaña en todo, siendo que es parte de todo lo que él ha hecho, ya que todo lo compartieron. Agradeció, asimismo, a su familia, y a la gran familia Guabirá, que, “gracias a Dios son decenas de miles de personas”.

Dijo que, “de una u otra forma estamos ligados con el quehacer y el futuro de gran parte del Norte Integrado y, eso, al final, es Santa Cruz, es Bolivia. Seguiremos siempre con el espíritu de seguir trabajando e invirtiendo: De este país no nos vamos nunca, por tanto, vamos a seguir invirtiendo, vamos a seguir trabajando y vamos a seguir creciendo con lo que sabemos hacer, trabajar”.

Ante la pregunta, si alguna vez imaginó -cuando debía dejar el colegio para ir a trabajar, para sacar esa caña- que iba a llegar a semejante sitio, dijo: “La verdad que nunca; yo iba al Ingenio Guabirá para conseguir cadenas, a mis 12 años, y poder

cargar la caña al otro día y llevarla al Ingenio; era una satisfacción poder verlo al Jefe de Oficina de Caña -al Gerente imposible- a los ejecutivos nunca. Ahí dormíamos, en las colas, en Guabirá. Por eso es que hoy somos como somos, porque conocemos las situaciones de toda índole”.

Y, añadió: “Hemos vivido situaciones durísimas, pero también grandes satisfacciones, porque Dios nos dio una gran familia -un ejemplo de madre, de padre- mi padre lastimosamente murió cuando yo no había cumplido 10 años, fue una vida muy dura perder a mi hermano también, de 19 años, un año menor que yo, cosas de la vida; sin embargo, también la vida nos dio todo, hijos, nietos, grandes personalidades, mis hermanos, mis hermanas, y, con mucho orgullo, con mucha satisfacción, una familia muy grande, y más grande, la familia ligada a Guabirá. Aquí, no crece Kiko Aguilera, crecemos todos, todo el que quiera crecer; el que no quiere, se queda, pero a todos se les da las condiciones, fundamentalmente, a los que menos pueden”.

Finalizó con una importante reflexión: “No es con discursos, es con hechos que demuestran todo lo contrario: Ustedes son conscientes de las mil y una cosas que se dijeron durante el proceso de privatización, y hoy ven que todo lo que se dijo está en el basurero, porque nada era cierto. Lo único cierto es que esta gran familia de Guabirá, que son grandes empresarios, pequeños, pero grandes empresarios, con ganas de seguir invirtiendo y trabajando, no se rinden ante nada, porque desde que amanecemos decimos, este día y mañana va a ser mejor, sin ninguna esperanza de nada, sino, la esperanza de que nos vaya bien; nos podemos golpear, pero decimos mañana nos va a ir bien”.





# GUABIRÁ

ENDULZA TU VIDA



La única certificada al  
**100% de su producción**



**CAMSA** 

# BLACK FRIDAY **YEAH**

Del 1 al 30 de noviembre



**HASTA**

**50%**

**OFF**

## NUESTRAS TIENDAS

SANTA CRUZ • 4to anillo entre Av. San Martín y canal Isuto • Av. El Trompillo esq. Gobernador Videla • Doble Vía a La Guardia Av. Grigotá entre 4to y 5to anillo #4122. • Av. Virgen de Cotoca #100 lado hipermaxi. • 2do anillo y av. Doble vía la Guardia • 4to anillo y mercado del automóvil, entre radial 26 y canal isuto. • COCHABAMBA • Av. América, entre Melchor Pérez y Lola Taborga. • LA PAZ • Av. Hernando Siles, esq calle 16 de Obrajes.

 **72164000**

 **800171000**  
LÍNEA GRATUITA

[WWW.CAMSA.COM.BO](http://WWW.CAMSA.COM.BO)